

# Flexibel durch Factoring

## Von Stephan Klusmann

Gerade in wirtschaftlich schwierigen Zeiten, in denen die Zahlungsmoral schlechter wird und die Banken mit Krediten knausern, ist es für den mittelständischen Brennstoff- und Mineralölhandel wichtig, verschiedene Möglichkeiten der Finanzierung zu nutzen.



**Stephan Klusmann ist Kundenmanager im Full Service Factoring bei der BFS finance GmbH mit Sitz in Verl. Stephan.klusmann@bertelsmann.de)**

**Die BFS finance GmbH ist einer der führenden Finanzdienstleister aus dem Hause arvato AG, dem international vernetzten Medien- und Kommunikationsdienstleister im Bertelsmann-Verbund. (www.bfs-finance.de)**

Das Top-Thema der letzten Ausgabe des Brennstoffspiegels beinhaltet die immer stärker schwankenden Heizölpreise, die Nachfrage und die

Anforderungen an die Logistik und den Fachkräfteeinsatz im Heizölmarkt sowie in den anderen Geschäftsfeldern der Brennstoff- und Mineralölhändler. Dabei ist sich die Branche ziemlich sicher, dass extreme Schwankungen künftig der Regelfall sein werden.

Umso wichtiger ist es, dass Unternehmen diesen besonderen Marktbedingungen flexibel begegnen können. Die Flexibilität ist dabei immer mehr auch im finanziellen Bereich erforderlich. So sind zwischen dem Einkauf und der Bezahlung der Ware immer größere Zeiträume finanziell zu überbrücken. Zusätzlich sehen sich die Unternehmen momentan mit steigenden Zahlungsausfällen und einer zurückhaltenden Kreditvergabe der Banken konfrontiert.

Factoring verschafft gerade in dieser aktuellen Marktentwicklung den Unternehmen die nötige Flexibilität und Sicherheit. Die Argumente sprechen für sich:

Die Kundenrechnungen werden täglich direkt nach dem Erstellen an das Factoringunternehmen verkauft. I.d.R. werden dem Un-

ternehmen dann 90 Prozent der Rechnungssumme einen Tag später und die restlichen 10 Prozent nach Zahlungseingang zur Verfügung gestellt. Die Finanzierung passt sich also der Umsatzhöhe an, ist bankenunabhängig und meistens sogar günstiger als der Bankkredit. Mit der kurzfristig gewonnenen Liquidität können dann – auch unter Skontoabzug – Lieferantenverbindlichkeiten abgebaut und neue Investitionen getätigt werden.

Factoring beinhaltet jedoch nicht nur die Vorfinanzierung der Rechnungen, sondern auch den Forderungsausfallschutz und gibt den Unternehmen damit Zahlungs- und Planungssicherheit.

Die individuelle, serviceorientierte Debitorenbuchhaltung rundet das Angebot ab, so dass die Fixkosten für die eigene Debitorenbuchhaltung reduziert werden können. Damit die Unternehmen jederzeit sehen, in welchem Stadium sich die Kundenforderungen befinden und welche Liquidität aus dem Factoring zu erwarten ist, stellt der Factor den

Unternehmen ein 24-Std-Online-System zur Verfügung. Dieses kann dann für individuelle Auswertungen sowohl vertrieblich als auch finanziell genutzt werden.

Die Entlastung der Finanzen und die Bilanzverkürzung durch den Wegfall der offenen Forderungen führt darüber hinaus zu einer höheren Eigenkapitalquote des Unternehmens. So etwas sehen Banken gern – sie belohnen diese Finanzierungspolitik in der Regel mit einem besseren Rating und günstigeren Zinsen.

Aber wie werden die Kunden auf die Umstellung reagieren? Factoring wächst jedes Jahr um 15 bis 30 Prozent und genießt das volle Vertrauen der Wirtschaft.

Auch in der Mineralöl-Branche zeigt sich, dass die Unternehmen immer häufiger die Factoringalternative in Ergänzung bzw. zur Reduzierung des Bankkredites wählen. Dabei greifen insbesondere mittelständische Unternehmen ab einem Jahresumsatz von einer Million Euro gern auf die professionellen und individuellen Lösungen eines Factoringunternehmens zurück.

LRC RC 2

### Die Funk- Ab- und Überfüllsicherung

vom Erfinder mit der jahrelangen Erfahrung  
...für Ihr neues Tankfahrzeug oder als Umrüstung

Viele Vorteile:

- + Schnelles und sicheres Abladen
- + Einfache Handhabung
- + Gesteigerte Transportleistung
- + Weniger Kosten
- + Hohe Effizienz

Sprechen Sie mit unserem Vertriebspartner:

**Tank & Technik**  
Friedemann Hahn in Villingen-Schwenningen

Telefon +49 (0) 7721 96 21 00  
E-mail: tank-technik.hahn@t-online.de

CHARGER

ANTENNE

Security & Electronic Technologies GmbH    Aumühlweg 3    A-2544 Leobersdorf    Austria

Tel: +43 2256 20177-0    Fax: +43 2256 20177-11       office@secu-tech.at    www.secu-tech.at